

MRP : les systèmes d'ordonnancement/ lancement (PIC,PDP,CBN,...)

Transformer les besoins clients en programme de production:
quel organisation pour optimiser la vision du futur et la réalité du quotidien?

Module :

CEI 105

Durée :

3 jours

Coût dates et lieux:

Voir documentation générale

Animateur :

Jean-Marc COEVOET

Profil des participants:

- Niveau maîtrise et encadrement (équipe ou service) ayant une responsabilité dans la traduction des besoins clients en programme de production

Objectifs :

- décrypter les besoins et tendances des prévisions
- Utiliser le PIC, le PDP, le CBN pour optimiser les charges et capacités de production
- Etablir et fiabiliser les plannings

Programme

Les différentes démarches de gestion de production

- Les différentes démarches de gestion de prod (unitaires, lots, linéaires...)
- Rôles et missions de l'agent de planning

Les fonctions de l'ordonnancement

- Les différents horizons PIC, PDP, CBN, suivi...
- MRP II / ERP
- Les calculs des besoins

Réunir les informations pour un planning fiable

- Les données statiques et dynamiques
- Les prévisions
- Moyenne, extrapolation, lissage, saisonnalité...

La gestion des stocks

- Les cycles de réapprovisionnement
- Les stocks sécurité

Jean-Marc COEVOET
JMC – CAVIN développement
11 rue d'Echenans
70 400 CHAGEY
06 74 12 33 50
jmc@jmccd-conseil.fr
www.jmccd-conseil.fr

Voir suite...



MRP : les systèmes d'ordonnancement/ lancement (PIC,PDP,CBN,...)

(suite)

Module :
CEI 105

Durée :
3 jours

Coût dates et lieux:
Voir documentation
générale

Animateur :
Jean-Marc COEVOET

Maîtriser les méthodes et outils d'ordonnancement

- Faisabilité / TRS
- Le calcul des charges
- Equilibrage charge/capacité
- Le lissage des charges
- Communication et méthodologie de planning
- Le planning de GANTT et le PERT
- Les enclenchements et le traitements des urgences
- Le juste à temps et le KANBAN

Reconnaître les causes de dérives de planning et y remédier

- SMED
- 5S
- ISHIKAWA / 5M
- PDCA
- Réunions
- Suivi de planning et reprogrammation

Pré requis :

- Ouverture d'esprit, écoute des autres
- Connaissance des métiers et des produits de l'entreprise

Approche pédagogique :

- Cours et exemples en vidéo projection
- Exercices d'illustrations
- Mise en situation par des jeux de rôles

Les + de cette formation :

- une série d'exemples pour la mise en application pour mieux appliquer
- Une forte insistance sur les moyen de fiabiliser les planning

Jean-Marc COEVOET
JMC – CAVIN développement
11 rue d'Echenans
70 400 CHAGEY
06 74 12 33 50
jmc@jmccd-conseil.fr
www.jmccd-conseil.fr

